

Einer meiner Auftraggeber – ein Anbieter digitaler Lösungen für Cybersicherheit bei KMU's (kleine und mittlere Unternehmen) – verstärkt bundesweit seine „beratende Vertriebsmannschaft“, ab sofort, gerne langfristig und mit hohem Qualitätsanspruch:

### **Sales & Business Manager (m/w/d) – Lösungen für Cyber Sicherheit**

Das Zukunftsthema Cyber ist bei allen Unternehmen top priorisiert. Es bedarf praktikabler Absicherungsstrategien inklusive Einsatz von Technik, Information, Schulungen, vorbeugender Maßnahmen, Notfallhilfe etc. Dieses Unternehmen bietet Versicherern, Maklern und Finanzdienstleistern eine digitale b2b-Baustein-Lösung, um deren eigenen „Konzeptansatz Cybersicherheit“ klug zu flankieren, das jeweilige Versicherungsprodukt besser zu verkaufen und sich als Dienstleister beim Kunden noch stärker zu positionieren. Ihre Aufgabe ist es, diese Vertriebskooperationen auf verschiedenen Geschäftsebenen mit vertriebsunterstützenden Maßnahmen und bei deren Umsetzung zu verstärken: allein oder im Team und meistens in Ihrer Region !

#### **Ihre Aufgaben**

- auf Produkt- und Vertriebsleitungsebene den Nutzen und die Lösung präsentieren
- in den Vertriebswegen wirkungsvolle Umsetzungsmaßnahmen initiieren
- zum aktiven Vertrieb motivieren, Maßnahmen koordinieren, unterstützen
- sich nutzerorientiertes Wissen in Cyber-Sicherheitsstrategien für KMU's aneignen

#### **Ihr Profil**

- präsentationserfahren, gutes Auftreten, höflich, nett, hohes Kommunikationsniveau
- eigenständig, motiviert, extrovertiert, positiv, kontaktstark, teamfähig, vertriebsnah
- guter Name als (regionaler) Finanzdienstleister, mit Zugang zu b2b-Kunden
- sehr gutes Deutsch und Englisch, verbal und schriftlich

#### **Und was bietet Ihnen dieser Arbeitgeber**

- ✓ unbefristeten Arbeitsvertrag in Vollzeit, individuelle Mobilitäts-Lösung
- ✓ attraktives Gehalt, leistungsbezogener Bonus, Sie nutzen Ihr Home-Office
- ✓ agile, engagierte Führung, gutes Miteinander, ambitionierte, realistische Ziele
- ✓ starkes Wachstum, gute Perspektive, langfristige Chance, das Zukunftsthema

Spricht Sie diese erste Information an, möchten Sie den nächsten Schritt gehen ?

Dann freue ich mich auf Ihre E-Mail mit folgenden Unterlagen: einem aktuellen Lebenslauf, einem kurzen, persönlichen Motivationsansatz, Angaben zu Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellung sowie etwaige Sperrvermerke.

**Jan Hauke Krüger | Headhunter**

Personal- und Managementberatung

Festnetz 040 73 08 83 46

Mobil 0152 52 47 74 22

[mail@jan-hauke-krueger.de](mailto:mail@jan-hauke-krueger.de)

[www.jan-hauke-krueger.de](http://www.jan-hauke-krueger.de)